

חילן			
שווי החברה: 420 מיליון נס"ל; אב"י באטם: מנכ"ל; הנמל בכיר וסמנכ"לים: אורדי ענית, אליל זברוט, חביב איזונקרפט, מרגלית רוז, שוראל בלקו, בעיל המניות: אב"י באטם: 53%; משקיעים מוסדדים ויבר: 47%; מספר עובדים: 550			תחום פעילות: חברה ציבורית בעלת שני תחומי פעילות עיקריים: • תכנון ניהול ועובדים בארגון • פיתוח יישום והטמעה של פרויקטים בתחום הוראות ואליזציה האחסון והבינה העסקית (פרויקט צד)
QlikView Israel	Ankor	We Cloud	
BI	איסיכון וגבאים	וירטואלייזציה ומחשב	ה彤חות
ז'יב פל, ז'אל סלא	שירות צור	על וייס, אושרי שרון	מנכ"לים
אל זברוט	יור הדוקטורין	IBM, VMware, NetApp, CISCO	שותפים עסקים
QlikView	NetApp, EMC סימנטקס	HP	מספר עובדים
40	50	65	259.5

Value, למנהלים בארגון קודם כל צורך להיות המידע הרלוונטי זמין ונגיש, כדי שיוכלו לחקור מה קרה? אך מיד לאחר מכן המנהלים צריכים כלים כדי לשאול ולהבין מדוע זה קרה והכי חשוב - לקבל אינדיקציות למה קרה. חילן זכתה לביקורות טובות מאוד, ושרות מלוקחות חילן כבר החלו ליישם את התפישה. החדש כחלק מערכ ניהול המשאב האנושי.



כדי להרחיב את אסטרטגיית הערך של חילן, הקבוצה ביצעה בשנים האחרונות היבנות We! ואנקור-1, QlikView וישראל, חילן מציעה לכ-1,000-1,500 לקוחות ארגוניים פתרונות במספר תחומיים מרכזיים. בתחום התשתיות, We! ואנקור מציעות פתרונות מתאימים לניהול תשויות המחשב של ארגונים. We! היא חילצת הווירטואלייזציה בישראלי כוים עם פתרון We Cloud המציע תשתיות מחשוב כשירות. בשותפה העסקית הבירה בישראל, NetApp ו-VMware של חילן היבנות התשתיות ביוזמת IBM ו-ESISCON. We! היא אחת החברות בעלות היכרות גבוהה בתחום התשתיות. אנקור בישראל לביצוע פרויקטים מורכבים בישראל והשותפה הבירה ביוזמת היא בין שלוש חברות החזקות האחסון הגדולות בישראל והשותפה הבירה ביוזמת NetApp בישראל. לאנקור מוביל אותה מהמתחרים מהמתחרים בשוק, אשר לא ספק מוביל אותה הגבוהים מאוד של יכול אולאי להסביר את שינויו הצמיחה הגבוהים מאוד שלה בתחום האחוריות. בתחום אבטחת המידע, We! מותמזהה במשך שנים אבטחת מידע פתרונות אבטחה מתאימים כגון ניהול אבטחת מידע וдолגית מידע והיא שותפה בקרה של AH בתחום אל. בתחום הבינה העסקי, QlikView ישראל היא הנציגת הבלעדית של ענקי הטכנולוגיות – BI – QlikTech. BI – QlikTech טכנולוגיה מאוד ייחודית וצוות מומחים יוצא דופן, QlikView ישראל מצלה להראות ללקוחותיהם ROI ממוצע של 160% תוך חצי שנה מה שודדי מסביר חלק מהצמיחה האדירה בפועלות זו בשנים האחרונות.

כיווני התפתחות

למרות הצמיחה האורגנית בכל הפעולות של חילן, נראה שבכרי חילן אין מתקנים לעוצר ולנווה על ידי הדפנה. חברת ציביות, חילן נוהרת מאוד בתחום החצורתה לגבי העתיד, אך נראה כי היא בוחנת באופן מתמיד דרישות והתרחבות גם בהעמקת הפעולות בתחום הקיימים וגם בכניםה לתחומי נספחים, עם עניין בולט בתחום מחשוב הענן, וב└בד שיהיו חלק מאסטרטגיית הערך של החברה.