

חדשנות בפח הזבל?

פרופ' גדי אריאב, אונ' ת"א: "מנמ"ר יכול למצוא חדשנות בפח הזבל - חשוב להתאים לה ערך עסקי" * פתרונות ללא בעיות, בעיות ללא פתרונות ואנשימים בעלי יכולות וסמכות החלטה לגביים - כשלושת אלו נדקים במקרים לא ברורה, נוצרת חדשנות" אמר פרופ' אריאב, מהפקולטה לניהול באוניברסיטה

יוסי הטוני > צילום קובי קנטור

ביה יכולת ליצור ערך עסקי אינה מעניינת". הוא הציג כמה תיאוריות ניהול ועסקיות נוספות, דוגמת "מודל המשף", ו"מודל התיזמון", על מנת לתאר את הדרכים העקללות שעובר מוצר חדשני עד שהוא הופך להיות, או לא, מוצר בעל ערך עסקי.

"בסוף דבר", אמר, "אנו רואים כי קיים פער בין תהליכיים מיתוסים חדשנות, שהם עתידי מיתוסים - ובין המציאות". הוא ציין כמה מיתוסים שכאלם, بينما המזאת חוק הנפק על ידי ארכימנסד באմבטיה, המצאת הרנטגן, ה"עובד" כי שוקולד שנמס מכיסיהם של מדענים הביא לגלוי המיקרגול, ועוד.

פרופ' אריאב הפרק ארבעה מיתוסים תהליכיים הקשווים לחידושים: "אנו מבינים את ההיסטוריה של החדשנות, אנו יודעים לפחות עם התחליה, אמצע וסוף. זה לא נכון - אנחנו יכולים לעשות זאת כי יש הרבה מקורות; יש שיטה, רעיון נכנס ויצא - זה לא נכון; גם המיתוס לפיו המנהלים יודעים מה לעשות עם הרעיון, אין אמת; בשיעור חן מואוד על פני השטח ואילו פתרונות זה דבר קשה".

לדבריו פרופ' אריאב, "התזמון הוא הכל בהקשר של חדשנות החיבור בין פתרון בלי בעיה לבעה בלי פתרון והוא הנוטן את פריצת הדרך המיחולת".

מה שסביר את מה שקרה בפח הזבל, סיכם פרופ' אריאב, "זה רמות האנרגיה ברגנון, הפיזור שלו והתנוועה בתוך הפה. השאלה היא איך מנהלים את פח האשפה באופן אפקטיבי על מנת לייצר חדשנות, איך מתרגמים זאת לרמה ביינלאומית. בישראל יש חלק מהתנאים ליצירת אותה חדשנות בפח הזבל, כמו שהமדינה מלאה באנדגיה, יש בה חילוקה מפוזרת, יש בה סבבה מאד לא היורכית, וכן מתקבלת הרבה תנועה בפח האשפה, אשר יכולת רעינוות את אלה נידרש לנוהל על מנת שבסוף יתקבל מוצר חדשני ובעל ערך עסקי".

להתמקד בארגוני בינויים

"40% מהיקף העסקים של סוף מגיעים מארגוני בניינים שמחזoor המכירות שלהם מגיעה עד 500 מיליון אירו בשנה. בהם אנו מתמקדים ונמשיך להתמקד", כך אמר **ומי מנחם**, מנהל שותפים עסקים בסוף ישראל. הוא ציין כי החברה בחרה להתמקד בארגונים אלה "מאחר שאנו מבינים את הערך העסקי שלהם ומבינים שיש לנו את יכולות לשפק להם אותו". הוא ציין, כי "יש לשאוף ביום מערוכות ליבה לארגונים אלה עם התמורות

חדשנות זה לא מה חשובים. היא נוצרת בפח הזבל, אליו זורים פתרונות ללא בעיות ובעיות ללא פתרונות מה שחשוב, עם היכולת להציג החדשנות ערך עסקי עבו הרוגנים", כך אמר פרופ' גדי אריאב, מהפקולטה לניהול על שם רקנטי באוניברסיטת תל אביב.

פרופ' אריאב היה דובר המפתח באירוע פורום ME 33 של אנשים מחשבים, שהיה זה מפגשו השני. במסגרתו נחשפו מנהלים בכירים לפתרונות החדשניים מבית סאף לארגוני ה-EM וליוצרים האינטגרציה של נס לเมนדרות אלה. האיזון התקיים באולם האירוחים סטוקו במגשר הטניס בהדר יוסף בתל אביב, והנחה אותו פלי הנמר, יוזם ומנהיג אנשים ומחשבים.

פרופ' אריאב דיבר בפני המשתתפים על איזוק מyncות ליבה וחידושים טכנולוגיות בארגונים. הוא הציג בפניהם את מודל פח הזבל, שפורסם בכתב עת מדע-ניהולי בשנות ה-70 של המאה הקודמת, וסייע כי "נתקלתי בו במהלך לימודי הדוקטורט שלי. היה במאמר, שהסביר אותו מיקלahan משחו מורתך". פרופ' אריאב הציג את המודל, הכול, לדבריו, "שלושה מרכיבים הנמצאים כולם בפח הזבל שאלוי הושלו": פתרונות ללא בעיות, בעיות ללא פתרונות, ואנשים בעלי יכולות וסמכות החלטה לגביים. או אז, מסתובבים שלושה הגורמים הללו, כשהם נדקים במקרים לא ברורה - נוצרת החדשנות. אחת ההוכחות לכוחו של המודל היא, שההסבר שלו פשוט וקל לדבר עליו".

לדבריו פרופ' אריאב, "הענין במודול נושא בין היתר סבב נושא כינואה של ישראל כאותם טרארט-אף. לא מעט משלוחות מסין מגיעות ארצה ושותפות איך עושים חדשנות - וזה הן מעתיקות אותה. יש הבדל בין להיות חדשן וללמוד חדשנות. חדשנות שונה ממה שמקובל לחשוב עליה".

פרופ' אריאב התייחס לכמה קלישאות הקשורות בחידושים, חלון בעלות אחיזה במציאות וחלון לא: היוות המוצר החדשני מבוסס ל��וחות, העובדה שהחדשים לא התרחשה בפנים הארגון, אלא בחוץ - בתפר שבין הארגון עם סביבתו, היוות החדשני מורכב, שנעשה על בסיס פיתוח אג'ילי, היוט גלובלי ומובס רשת - וכמה קלישאות נוספות".

חדשנות נוצרת כאשר יש המלצה ויש ערך

"בגדול", אמר פרופ' אריאב, "כאשר מדברים על חדשנות, יש להתייחס לשני דברים: החדשנות נוצרת כאשר יש המלצה ויש ערך. המלצה שאין



פרופ' גדי אריאב



יוסי הטוני