

"אם הייתי מנמ"ר, הייתי מבסס את הענן הפרטי שלי על פתרונות קוד פתוח"

"זה יהיה גם אפקטיבי מבחינת העלות, אבל זה גם ייתן לי יתרונות בגמישות ובמהירות הפריסה שלי", אמר מוטי הדס - מנהל אגף פתרונות תוכנה וקוד פתוח במטריקס, בראיון לאנשים ומחשבים ♦ לדבריו, "בשנים הקרובות נראה קוד פתוח גם במגזר הציבורי-ממשלתי בישראל"

קורה בממשלות באירופה ואני חושב שכאשר התהליך הזה של ה-ענניזציה יבשיל ויהפוך הלכה למעשה לסטנדרט דה-פקטו בכל הארגונים, נראה שחלק גדול מאוד מהם מבוסס על פתרונות קוד פתוח". הוא ציין, כי מטריקס מייצגת את פתרונות רד-האט בישראל כ-11 שנים,

להוריד את המעטפת האדמיניסטרטיבית ולבטל את היחס הקלאסי בין כמות המפתחים לכמות הלקוחות. בכלכלת האפליקציות שאנו חיים בה היום, עשרות מפתחים תומכים במיליוני משתמשים. ככה עובדות החברות המצליחות ביותר בעולם. לקוד הפתוח יש חלק קריטי במצב הזה - הוא זה שבעצם

"אם אתה שואל מה אני, כמנמ"ר, הייתי לוקח איתי מהכנס הזה, אז אני חושב שאת הענן הפרטי שלי בארגון, או את הניהול של הענן, הייתי מבסס על פתרונות קוד פתוח", כך אמר מוטי הדס, מנהל אגף פתרונות תוכנה וקוד פתוח בחטיבת מוצרי התוכנה של מטריקס, המייצגת את רד-האט בישראל. "זה יהיה גם

ה'אני מאמין' שלנו אומר, שמעבר לבאז ולסיסמאות, אתה חייב שיהיה לך ניסיון Hands On, קצת גריז מתחת לציפורניים, בשביל שבאמת נוכל להביא ללקוח הישראלי את כל הדברים היפים שראינו פה בכנס הלכה למעשה



מוטי הדס

ומשרתת כ-700 לקוחות. לדבריו, "אנחנו במטריקס מתמקדים בשנה האחרונה בעולם ה-OpenShift ו-OpenStack. קלטנו כוח אדם ייעודי לנושא ה-OpenShift והתחלנו להכשיר עובדים לעולם ה-OpenStack. ה'אני מאמין' שלנו אומר, שמעבר לבאז ולסיסמאות, אתה חייב שיהיה לך ניסיון Hands On, קצת גריז מתחת לציפורניים, בשביל שבאמת נוכל להביא ללקוח הישראלי את כל הדברים היפים שראינו פה בכנס הלכה למעשה, ובעצם לאפשר להם את ההנעה הראשונית הזו, להתחיל מחר בבוקר עם OpenStack. אני חושב שזה חלק מהערך שלנו".

אור יעקב

מאפשר אותו". "אני חושב שבטווח של שלוש עד חמש שנים מהיום, נראה העמקה של פתרונות הקוד הפתוח בישראל", אמר הדס. "הפתרונות האלה קיימים כבר היום בשוק הישראלי בצורה מאוד חזקה בארגוני האנטרפרייז - בין אם מדובר בארגונים מהתחום הפיננסי, טלקו או השוק הביטחוני. אולם, בשנים הקרובות נראה קוד פתוח גם במגזר הציבורי-ממשלתי. אני חושב שהשינוי כבר החל והוא ילך ויעמיק. אנחנו רואים מה קורה בממשל האמריקני, מה

אפקטיבי מבחינת העלות", אמר הדס, "אבל זה גם ייתן לי יתרונות בגמישות ובמהירות הפריסה שלי, כי הטכנולוגיה הזו נבנתה לעולם הענן - זו לא טכנולוגיה שעברה אדפטציות במהלך השנים. היא נייטיב לעולם הזה". הדס אמר את הדברים בראיון לאנשים ומחשבים במסגרת הכנס. הדס פירט ואמר, כי "פתרונות קוד פתוח בהגדרה לא נועלים את המנמ"ר והארגון לספק אחד. הם מאפשרים חופש לבחור, לשנות ולבנות ענן היברידי באופן דינמי. בנוסף, הקוד הפתוח מאפשר

אלא על מרכיבים שונים שבונים את השינוי שעליכם ליצור ולעמוד במרכזו. תחשבו על המשתמשים שלכם ועל הערך העסקי שבכל פעולה שלכם - ואתם תהיו בדרך הנכונה".

"יש לעבור מ-aPaaS ל-xPaaS"

"כדי ליישם את רעיון הפלטפורמה כשירות (Platform as a Service), ר"ת PaaS) באנטרפרייז, יש לעבור מ-aPaaS ל-xPaaS", כך אמר קרייג מזילה - סגן נשיא בכיר ומנהל עסקי התוכנה של רד-האט, בראיון לאנשים ומחשבים. לדבריו, "המצב הנוכחי של PaaS מציע אפשרויות בסיסיות

למקומות שהן מעולם לא היו בהם קודם. את המנכ"ל לא מעניין לשמוע על הענן החדש שהקמתם או על המערכת החדשה שפרסתם - הוא רוצה לשמוע על הגעה מהירה יותר לשוק, על ייעול, על מתן חוויית משתמש טובה יותר לעובדים וללקוחות ובסופו של דבר על התרומה שלנו לשרה התחתונה. התפקיד שלנו הוא לתת לו את כל זה, ולהפוך למנהלי שינוי - Chief Transformational Officers".

הוא סיכם באמרו, כי "המגמות הגדולות שכולם מדברים עליהן ממש לא מעניינות. ענן, מובייל, רשתות חברתיות ו-Big Data הן כולם המצאות של אנשי שיווק. אל תחשבו על זה כטכנולוגיות שונות או אתגרים שונים,