



"מגיע הרגע בו קיים הכרח לבצע רכישות בתחום ה-ICT"

פיקאונטר ישראל משמשת כנציגתה הבלעדית של פיקאונטר העולמית, הפועלת בתחום פתרונות ההדפסה ופתרונות לשליטה ובקרה על מערכים אלה בארגונים. החברה משווקת גם פתרונות לאבטחת ההדפסה המיועדים לארגונים ביטחוניים, פיננסיים וללקוחות עסקיים בכלל. פתרונות אלה של החברה מתאימים לכל סוגי המדפסות השונים הקיימים בשוק, כך על פי פיקאונטר. יש לחברה מאות לקוחות בישראל, בהם ויזה, בנק לאומי, ניס ויוניליוור.

לדברי בועז יהודה, "רכישת פיקאונטר היא אסטרטגית מבחינתנו ומציבה אותנו בחזית הטכנולוגיה של עולם ההדפסה. אנחנו מחזקים עמה את מעמדנו כחברה שמציעה פתרונות תוכנה מלאים לצד ידע ושירות בתחום התשתיות מקצה לקצה. הרכישה תאפשר לנו לספק סל רחב של פתרונות הדפסה ללקוחות".

בועז יהודה הוסיף, כי "זכינו במרכז למתן שירות למחשבים מוקשחים של פנסוניק לצה"ל. פנסוניק הכריזה על גטר אירופה כעל מרכז שירות אזורי". הוא ציין כי "מחשב מוקשח עולה בין 1,500 ל-5,000 דולרים - תלוי ברמת ההקשחה".

"בסך הכול, השנה הייתה בעייתית עבור כל השוק", סיכם בועז יהודה. "זו הייתה שנת בחירות, במשך שני רבעונים לא היה תקציב מדינה ולאחר מכן היו חגים. אנחנו 'בונים' על הרבעון האחרון של

השנה. יש צבר הזמנות, דברים מתגבשים בצורת המכירות".
השתתפו בהכנת הידיעה: יהודה קונפורטס ופלי הנמר

**"לקסמארק יצאה מהשוק
 הביתי של הזרקת דיו, ואנחנו
 עובדים רק עם מדפסות
 לייזר לארגונים. סמסונג היא
 המתחרה העיקרית שלנו
 ואנחנו מנצחים ניצחונות
 רבים במכרזים בהם אנחנו
 מתמודדים מול HP. היתרון
 של לקסמארק הוא, שלצד
 פתרונות הדפסה יש לה
 פתרונות למניעת הדפסה,
 סריקות, העברה במייל
 ופתרונות אבטחת מידע"**

פתרונות דפוס, ציוד רפואי, אלקטרוניקה בידורית, תקשורת, תשתיות וציוד לשינוע והעברת כוחות. הקבוצה מונה כ-500 עובדים, מהם 70 עובדי גטר טק. מלבד גטר טק, החברות בקבוצה הן גטר ביומד, גטר גרפיקס, ג'י ג'י ירום, גטר קום, דגש גטר, גטר טק דיגיטל, גטר אירופה וגטר קונסיומר. מחזור הכספי של הקבוצה עמד בשנה החולפת על 800 מיליון שקלים. בועז יהודה משמש מנכ"ל של שתי חברות - גטר טק וגטר אירופה. מחזור של גטר טק מהווה כשליש מהמחזור של הקבוצה.

בתוך גטר טק, מכירות תוכנת מיקרוסופט מהוות 41.5% מהפעילות, מדפסות ומתכלים של לקסמארק מהווים 26%, מכונות הצילום של קוניקה מינולטה - 16.3%, ומסכים ומקרנים של BenQ מהווים 6.6%. "אנחנו חווים בשנה האחרונה שינוי עמוק בתחום ההדפסה", אמר בועז יהודה. "לקסמארק יצאה מהשוק הביתי של הזרקת דיו, ואנחנו עובדים רק עם מדפסות לייזר לארגונים. סמסונג היא המתחרה העיקרית שלנו ואנחנו מנצחים ניצחונות רבים במכרזים בהם אנחנו מתמודדים מול HP. היתרון של לקסמארק הוא, שלצד פתרונות הדפסה יש לה פתרונות למניעת הדפסה, סריקות, העברה במייל ופתרונות אבטחת מידע".

גטר טק רכשה באחרונה את פעילות פיקאונטר בישראל, שמספקת פתרונות הדפסה של הרכישה לא נמסר, אולם גורמים בענף העריכו אותה במיליוני שקלים.