



ריטאל, HP ישראל, יבמ ישראל, מגלקום ובינת יישום. "השוק נחלק לכמה חלקים", הוא מסביר, "היועצים, אשר אינם מתמחים באינטגרציה, האינטגרטורים והספקים. הייחוד שלי הוא בהיותי מוביל טכנולוגי עם יכולות אינטגרציה".

לדבריו, "יחודיות נוספת שלי היא זמן הביצוע הקצר. בממשל הפדרלי בארה"ב לוקח חצי שנה ממועד חתימת החוזה ועד הקמת הדטה סנטר. בישראל, במגזר הממשלתי, פרויקט שכזה אורך שנים רבות. אני יכול לספק דטה סנטר של 2-3 מגה-ואט בתוך חצי שנה. השטח כיום אינו מהווה גורם בבניית דטה סנטר, בניגוד לעבר, כאשר תמהיל העלויות היה 80% המבנה ו-20% ההוצאות על חשמל, מערכות אלקטרוניות ומיזוג אוויר. כיום התמהיל הפוך. לכן היום נוהג למדוד את גודל הדטה סנטר לפי הצריכה ולא השטח".

לחברה כמה פרויקטי דגל. אלכסנדר שניידר הייתה שותפה מרכזית בתכנון ובניית הדטה סנטר המרכזי של ממשל זמין בירושלים, בסוף העשור הקודם. זהו חדר שרתים מאובטח ומתקדם, המארח את כל שרתי הממשלה המיועדים לממשל זמין, בשטח שאינו גדול. עוד הייתה שותפה החברה בפרויקט להקמת חוות השרתים החדשה של בנק ישראל.

**מה עם פריצה לשוק הבינלאומי?**

"אנו צנועים ומתמקדים בשוק הדטה סנטר המקומי".

**השתתפו בהכנת הידיעה: פלי הנמר ויהודה קונפורטס**

**"בממשל הפדרלי בארה"ב לוקח חצי שנה ממועד חתימת החוזה ועד הקמת הדטה סנטר. בישראל, במגזר הממשלתי, פרויקט שכזה אורך שנים רבות. אני יכול לספק דטה סנטר של 2-3 מגה-ואט בתוך חצי שנה".**

שקלים בשנה הם עשויים לחסוך אם רק ייעלו את צריכת האנרגיה שלהם. אלכסנדר שניידר הוקמה ב-1963 על ידי אביו של יגאל. היא פעלה בעולם מוצרי האלקטרו-אופטיקה לתחום הצבאי. "עם הזמן נטשנו את השוק הצבאי", אומר שניידר, "הפכנו מחברת שירותים הנדסיים לחברה מפיצה ולאיינטגרטור". החברה מונה 130 עובדים, 30 מהם גויסו במחצית השנה האחרונה. "בשנת 2001, אמר, "נכנסנו לתחום הדטה סנטר. זיהינו את ההזדמנות להתרחב בתחום בעת מיתון".

**לבנות דטה סנטר בחצי שנה**

שוק הדטה סנטר המקומי מגלגל, לפי הערכות, 150-200 מיליון שקלים בשנה. על פי שניידר, הם אוהזים ב-40% מהשוק. שחקניות נוספות בו הן APC מקבוצת שניידר אלקטריק,