

"זה אולי ישפיע על קצב האימוץ של הענן, כי אנשים באמת לא יזרקו את הציוד הנוכחי שלהם עד שהוא ימצא את עצמו. בסופו של דבר אני צופה, שבעשרות השנים הבאות מודל השימוש יהיה מודל היברידי".

האם בכלל צריך להיות אכפת למנהלים היכן נמצא המידע וכיצד הם בפועל מקבלים אותו?

"נראה שלא, כל עוד הם מקבלים את התוצאות שהם צריכים, ובמהירות. הנתיב הזה, של שימוש בענן, עדיין לא התבגר לחלוטין. העניין הוא ניהול המידע. בסופו של דבר, למשתמש במידע לא ממש אכפת היכן המידע: בזיכרון, בכונן או בענן. מכיוון שהפתרונות עדיין אינם זמינים במלואם, אז ברמות מסוימות זה נכון. אבל ברמה הטכנית, כן חושבים על הדרך שבה הם מקבלים את התוצאות הללו, משום שברמה מסוימת אנשים חייבים לסמוך בצורה מוחלטת על התוצאות שהם מקבלים. כשהטכנולוגיה תתפתח יותר ותהיה בוגרת יותר, השאלה באמת תהיה אחרת ולא היכן אני שומר ומאחסן ומבצע".

חברות שלא יעברו לענן חורצות את גורלן? הן אבודות?

"אבודות? תלוי במה שהן עושות. כיום רוב החברות שמשמשות בפועל בביג דטה עושות זאת לצורך שיווק. בצד הטכני, החברות, או רובן, עושות ביג דטה מאז ומתמיד. מזג אוויר, אבטחה וכדומה, זה תמיד היה ביג דטה. כיום, כשמדברים על הביג דטה, מתכוונים לומר בעצם שחברות מסחריות הן המשתמשות הגדולות ביותר של התחום הזה. בסופו של דבר אנשים ימצאו צורך אמיתי בפתרונות הללו. אם אתה חברה קמעונאית ואתה לא משתמש כבר היום בביג דטה, אז בעוד כמה שנים תהיה בבעיה. אם אתה חברה מחקר רפואי, כנ"ל. אבל אם אתה חברה שמספקת גז לבתים, אז נראה שלא. יש במידע מטילי זהב שצריך לחפור אחריהם ולחפש אותם, אבל גם צריך למצוא את הסיבות".

SGI בישראל

SGI פועלת בישראל מאז 1988. הדגש שלה במשך השנים היה פנייה לחברות ישראליות המפתחות מערכות רפואיות, מערכות צבאיות ומוצרים לשוק הבידור, אוניברסיטאות, צבא והתעשייה הביטחונית. בשנות התשעים אף פתחה כאן החברה מרכז פיתוח (שמאז נמכר לאינטל) ומרכז לתמיכה עולמית ביישומים לשוק הרפואה. אבל הצרות הכלכליות והעסקיות של החברה הובילו אותה לסגור בספטמבר 2011 את הפעילות הישירה. החברה עברה למודל הפצה, ורוב העובדים נקלטו ב-TNN, חברה בת של רפס, שהפכה למפיצה הבלעדית של מוצרי החברה בארץ. כעת, עם ולמרות ההתאוששות, אין בכוונת SGI לשנות את המודל הנוכחי.

במהלך הקפיצה הקצרה שלו לארץ נפגש טיטינגר עם אנשי TTN, עם כמה לקוחות וכן קיים ישיבה עם מלונקס, אחת החברות שנחשבות לספקית אסטרטגית של SGI בגלל ערוצי האינפיניטנד שהיא מייצרת, המשמשים לתעבורה מהירה בתוך רשתות של מוצרי החברה. "יש יישור רב בין מה שאנחנו עושים ובין מה שהשוק כאן צריך. יש מגמות רבות של מחקר. יש כאן אוניברסיטאות שאנחנו נוכל לעבוד איתן בעתיד, והשותפות שלנו עם TTN טובה מאוד בשנתיים האחרונות, ואנחנו שמחים לעבוד איתם", אמר טיטינגר.

ניהול אשכולות טוב יותר ואלה בדיוק הדברים שאנחנו מבינים ומביאים לשוק", הוא קבע.

במקביל, ממשיכה SGI לפעול בשוק המסורתי שלה, אמר. "אנחנו ממשיכים לספק פתרונות לעולם ה-HPC. יש ורטיקלים שזקוקים ליותר מחומרה, שצריכים פתרונות מלאים. במקרים רבים הם גם צריכים להיות פתרונות מותאמים, ואנחנו עובדים עם חברות כאלה מקרוב מאוד", הוא מתאר. "תחום המטרולוגיה, מרכזי מחקר שיש בהם עבודה רבה עם תכנון מוצרים וירטואלי, חברות תעשייה שמבצעות סימולציות, מדעי החיים, כל מקום שזקוק להרבה מידע והרבה סימולציות הוא מקום מפתח בשבילנו. רק לאחרונה הצגנו פתרון מצוין לאחסון מידע משני, שמספק לחברות דרך הרבה יותר יעילה מבחינה כלכלית לנהל את המידע שלהן דרך שכבה וירטואלית של האחסון, שהיא שקופה למשתמש, עם תוכנה שמבצעת את כל העברת המידע, שאנו מציעים במחיר מאוד תחרותי. זהו מוצר נהדר, שפותח הרבה מאוד דלתות. במקביל אנחנו ממשיכים לפתח את מוצרי הזיכרון המשותף שלנו שמאוד מוערכים. זהו כלי שמביא לבידול שלנו".

"אנחנו ממשיכים לספק פתרונות לעולם ה-HPC. יש ורטיקלים שזקוקים ליותר מחומרה, שצריכים פתרונות מלאים. במקרים רבים הם גם צריכים להיות פתרונות מותאמים, ואנחנו עובדים עם חברות כאלה מקרוב מאוד"

ביצועים לביג דטה

להערכתו, הקו שמפריד בין מיחשוב עתיר ביצועים (HPC) לביג דטה הולך ומיטשטש, והחברה לומדת יחד עם הלקוחות מה הם באמת צריכים, כשהמטרה, לדבריו, היא להגדיל את אחוז העסקים של SGI במרחב העסקי הזה. "ביג דטה זה מושג טרנדי, השאלה היא מה עושים עם זה. כשאנחנו משחקים באמת טוב בתחום המיחשוב, אז אנחנו מדברים על נפח ועל מהירות, אלה שני הצרכים בקצה הגבוה של השוק. ברמה נמוכה יותר, אנחנו מדברים על נפח, ואז זה קשור יותר להחלטה של הלקוח היכן הוא רוכש את האחסון שלו", הוא אמר. "הטכנולוגיה כיום בחומרה ובתוכנה מאפשרת לחברות להוציא ערך מהביג דטה. כמות המידע מתפוצצת. חיישנים, רשתות חברתיות, יש הרבה יותר מידע שמופק, ולכן יש יותר צורך באחסון וביכולות ניתוח. אנשים מנסים להבין כיצד להוציא מזה ערך, והטכנולוגיה מאפשרת זאת. יש כאן שינוי. אבל אנחנו עדיין בימים המוקדמים של המערכה מכדי לדעת מה באמת ההזדמנויות שטמונות בכך".

ומה עם הענן? זה תהליך שחייבים לאמץ?

"בדרך מסוימת, כן. אבל השאלה היא איזה סוג של ענן - ציבורי? פרטי? יותר ויותר חברות רוצות ענן פרטי כשהן מסתכלות על כך כדרך טובה יותר למטב את המשאבים שלהן, אבל אני חושב שההבדל בין שתי האפשרויות הללו הוא דאגות בנושאי אבטחה, שיתוף וכדומה. האם הכל הולך לענן? נראה שלא, אבל יותר ויותר אנשים הולכים לכיוון. זה אפילו מצחיק. זה ממש כמו בסרט חזרה לעתיד. אמרו שהמיינפריים ימות, והוא חוזר עכשיו בגדול בצורת מכולות מיחשוב ענקיות".

ומה עם המשאבים הקיימים? אם חברה הולכת לענן היא צריכה "לזרוק" הכל. זה יכול למנוע את המהלך.