



משמאל: לנארד צ'אנג, ג'יטו פאטל ואייל פלדמן - מנהל חטיבת הפתרונות העסקיים בנס-פרו, קבוצת המוצרים של נס טכנולוגיות, המשווקת ותומכת בחטיבת IIG של EMC בישראל בהצלחה מרובה, עוד מימיה כנציגת דוקומנטום, זה שנים רבות, כשהשיא הוא פרויקט סער בו כל משרדי ממשלת ישראל עובדים כולם בפלטפורמת דוקומנטום ליישומי ECM. הממשלה הראשונה בעולם

ג'יטו פאטל: "הפתרון שלנו מיוחד וחשוב, כי מעתה משתמשי דוקומנטום יכולים לגשת עם כל התקן שיש להם לכל מידע הנמצא ברשת על ידי שימוש בקונקטור שלנו הנמצא בענן"

"כיום, נתח השוק של סינקפליסיטי מגיע ל-75% לעומת 25% של מיקרוסופט. יתרון ייחודי הוא ההצפנה של כל קובץ המועבר ברשת. העברת הקבצים יכולה להיעשות מתוך מערכת דוקומנטום, אך גם בלעדיה, והיא עובדת עם הגרסה המתקדמת של XCP."

המודל שלנו הוא לאפשר לכל משתמש בארגון גישה לכל קובץ, כמו הגישה הקלה והנוחה שלו בבית לתמונות, למשל. כך הוא יכול לשתף את קבציו תוך שמירה על אבטחת המידע והלימה לרגולציות. זו הדרך לאפשר סוף-סוף שיתופיות מלאה בארגונים."

**אז מדוע, למרות שיש לכם יתרון ראשוני בשוק, הסכמתם להימכר ל-EMC?**  
 לנארד צ'אנג: "EMC מצאה שהפתרון שלנו מעניק לה ראשוניות בשוק הגדל של המוביליות, שמשמעותו מעבר מידע מכל התקן נייד דרך הענן ושיתופו בארגונים בין כל המשתמשים המורשים, כמו במערכת דוקומנטום. לנו כדאי היה להיכש על ידי EMC בזכות הכיסוי הרחב שלה בשוק הארגוני הגלובלי. גישה מהירה זו לארגוני האנטרפרייז בעולם פירושה חדירה מהירה יותר שלנו והובלת השוק מיד, ללא חשש שהתחרות תשיג אותנו."  
**\* הכותב היה שליח אנשים ומחשבים לאוסטריה.**

**מה היתרון שלכם מול התחרות?**

לנארד צ'אנג: "יש מוצרים מתחרים לשיתוף קבצים, אך לעומת הפתרון שלנו הם קשים לשימוש, אינם שקופים למשתמש ומקשים על העברת הקבצים. בפתרון שלנו, הפשטות בשימוש והשקיפות הם העיקר. המשתמש אינו עושה שום דבר נוסף או מיוחד בעת שהוא משתף (כותב או קורא) את הקבצים הארגוניים. הוא אינו מאט את קצב עבודתו ואינו נדרש למאמץ מיוחד. המערכת שלנו עושה הכל באופן אוטומטי. בדיוק כמו פתרונות דרופבוקס ודומיהם, המשרתים את הצרכנים בסביבה הפרטית. למיקרוסופט יש פתרון דומה, אך הוא עובד בסביבת חלונות בלבד."

