

בצורה טבעית לתהליכים הפנימיים של הארגון.

"החיסכון ורמת השירות הם החשובים ביותר"

יוסי שובל, מנהל מכירות ענן אזורי בסימנטק, אמר ש"החברה מציעה כבר כיום שירותי מיחשוב ענן מתקדמים ובטוחים לניהול אי-מיילים, לאבטחתם ולאבטחת אתרים ומסרים מידיים (IM). השירות, SHS (ר"ת Symantec Hosted Services), נמכר על בסיס מוצרי MessageLabs, שנרכשה על ידי סימנטק, ושירותי האבטחה בענן שהוא מציע הם פשוטים ויעילים ביותר". כך, הוסיף, "הלקוח משלם עלות חודשית למשתמש,



יוסי שובל

ללא תלות בכמות האי-מיילים ו/או התנועה באתר. הוא יודע בדיוק מה העלות החודשית, בלי קפיצות והפתעות השירות כה בטוח, עד כדי כך שאנחנו מציעים עליו SLA של 100%, כלומר: יש לנו מחויבות שאף נזקה, מוכרת או לא מוכרת, לא תחדור לארגון".

לדברי שובל, "אנחנו מובילים בשירות ניהול ואבטחת האי-מיילים בכל העולם. ניהול האי-מיילים הוא משימה קשה ומתישה, וההצעה שלנו מורידה את העלות והסיבוכיות, מעלה את רמת האבטחה ומאפשרת לארגון להתמקד בעסקי הליבה שלו. אנחנו מספקים לארגונים אפשרות לשלוח על התחום, לעשות קידוד על האי-מיילים, לעשות ארכוב בענן ולקבל שירותי המשכיות עסקית, גלישה מאובטחת והגנה על תחנות קצה. אנחנו יודעים לספק בענן גיבוי לכל תחנות העבודה".

"החיסכון התקציבי ורמת השירות הם החשובים ביותר", סיכם שובל. "אנחנו מציעים חסכון מוכח, כיוון שלא מדובר בפרויקט הטמעה אלא בשירות סביב השעון שהלקוח משלם עבורו לפי צריכה. אצלנו השירות כולו כחלק ממחיר השירות".

"האתגר בענן הוא כלכלי"

"אנחנו פחות כפופים לרגולציות מה שמטריד אותנו לגבי מיחשוב ענן הוא הקטע הכלכלי. קשה להוכיח את ההוזלה בעלויות פתרונות הענן", כך אמר **גדי הולדנברג**, CTO אודיוקודס. לדברי הולדנברג, אודיוקודס היא חברה בינלאומית שמונה 700 עובדים. הוא אמר, כי "העברה לענן ציבורי היא האתגר בכדאיות עסקית. יש לנו כבר ענן פרטי



גדי הולדנברג

מאיר מושקה:

"הספקים צריכים להיות יציבים כלכלית ולתת פתרון גיבוי טוב משלהם לעצמם, אחרת ההמשכיות העסקית של הלקוחות תיפגע. בהיבט האבטחה אני לא דואג"

ללא תלות בכמות האי-מיילים ו/או התנועה באתר. הוא יודע בדיוק מה העלות החודשית, בלי קפיצות והפתעות השירות כה בטוח, עד כדי כך שאנחנו מציעים עליו SLA של 100%, כלומר: יש לנו מחויבות שאף נזקה, מוכרת או לא מוכרת, לא תחדור לארגון".

לדברי שובל, "אנחנו מובילים בשירות ניהול ואבטחת האי-מיילים בכל העולם. ניהול האי-מיילים הוא משימה קשה ומתישה, וההצעה שלנו מורידה את העלות והסיבוכיות, מעלה את רמת האבטחה ומאפשרת לארגון להתמקד בעסקי הליבה שלו. אנחנו מספקים לארגונים אפשרות לשלוח על התחום, לעשות קידוד על האי-מיילים, לעשות ארכוב בענן ולקבל שירותי המשכיות עסקית, גלישה מאובטחת והגנה על תחנות קצה. אנחנו יודעים לספק בענן גיבוי לכל תחנות העבודה".

"החיסכון התקציבי ורמת השירות הם החשובים ביותר", סיכם שובל. "אנחנו מציעים חסכון מוכח, כיוון שלא מדובר בפרויקט הטמעה אלא בשירות סביב השעון שהלקוח משלם עבורו לפי צריכה. אצלנו השירות כולו כחלק ממחיר השירות".

"אנחנו פחות כפופים לרגולציות מה שמטריד אותנו לגבי מיחשוב ענן הוא הקטע הכלכלי. קשה להוכיח את ההוזלה בעלויות פתרונות הענן", כך אמר **גדי הולדנברג**, CTO אודיוקודס. לדברי הולדנברג, אודיוקודס היא חברה בינלאומית שמונה 700 עובדים. הוא אמר, כי "העברה לענן ציבורי היא האתגר בכדאיות עסקית. יש לנו כבר ענן פרטי

לדברי שובל, "אנחנו מובילים בשירות ניהול ואבטחת האי-מיילים בכל העולם. ניהול האי-מיילים הוא משימה קשה ומתישה, וההצעה שלנו מורידה את העלות והסיבוכיות, מעלה את רמת האבטחה ומאפשרת לארגון להתמקד בעסקי הליבה שלו. אנחנו מספקים לארגונים אפשרות לשלוח על התחום, לעשות קידוד על האי-מיילים, לעשות ארכוב בענן ולקבל שירותי המשכיות עסקית, גלישה מאובטחת והגנה על תחנות קצה. אנחנו יודעים לספק בענן גיבוי לכל תחנות העבודה".

"החיסכון התקציבי ורמת השירות הם החשובים ביותר", סיכם שובל. "אנחנו מציעים חסכון מוכח, כיוון שלא מדובר בפרויקט הטמעה אלא בשירות סביב השעון שהלקוח משלם עבורו לפי צריכה. אצלנו השירות כולו כחלק ממחיר השירות".

"אנחנו פחות כפופים לרגולציות מה שמטריד אותנו לגבי מיחשוב ענן הוא הקטע הכלכלי. קשה להוכיח את ההוזלה בעלויות פתרונות הענן", כך אמר **גדי הולדנברג**, CTO אודיוקודס. לדברי הולדנברג, אודיוקודס היא חברה בינלאומית שמונה 700 עובדים. הוא אמר, כי "העברה לענן ציבורי היא האתגר בכדאיות עסקית. יש לנו כבר ענן פרטי

לדברי שובל, "אנחנו מובילים בשירות ניהול ואבטחת האי-מיילים בכל העולם. ניהול האי-מיילים הוא משימה קשה ומתישה, וההצעה שלנו מורידה את העלות והסיבוכיות, מעלה את רמת האבטחה ומאפשרת לארגון להתמקד בעסקי הליבה שלו. אנחנו מספקים לארגונים אפשרות לשלוח על התחום, לעשות קידוד על האי-מיילים, לעשות ארכוב בענן ולקבל שירותי המשכיות עסקית, גלישה מאובטחת והגנה על תחנות קצה. אנחנו יודעים לספק בענן גיבוי לכל תחנות העבודה".

"החיסכון התקציבי ורמת השירות הם החשובים ביותר", סיכם שובל. "אנחנו מציעים חסכון מוכח, כיוון שלא מדובר בפרויקט הטמעה אלא בשירות סביב השעון שהלקוח משלם עבורו לפי צריכה. אצלנו השירות כולו כחלק ממחיר השירות".

"אנחנו פחות כפופים לרגולציות מה שמטריד אותנו לגבי מיחשוב ענן הוא הקטע הכלכלי. קשה להוכיח את ההוזלה בעלויות פתרונות הענן", כך אמר **גדי הולדנברג**, CTO אודיוקודס. לדברי הולדנברג, אודיוקודס היא חברה בינלאומית שמונה 700 עובדים. הוא אמר, כי "העברה לענן ציבורי היא האתגר בכדאיות עסקית. יש לנו כבר ענן פרטי

לדברי שובל, "אנחנו מובילים בשירות ניהול ואבטחת האי-מיילים בכל העולם. ניהול האי-מיילים הוא משימה קשה ומתישה, וההצעה שלנו מורידה את העלות והסיבוכיות, מעלה את רמת האבטחה ומאפשרת לארגון להתמקד בעסקי הליבה שלו. אנחנו מספקים לארגונים אפשרות לשלוח על התחום, לעשות קידוד על האי-מיילים, לעשות ארכוב בענן ולקבל שירותי המשכיות עסקית, גלישה מאובטחת והגנה על תחנות קצה. אנחנו יודעים לספק בענן גיבוי לכל תחנות העבודה".

"החיסכון התקציבי ורמת השירות הם החשובים ביותר", סיכם שובל. "אנחנו מציעים חסכון מוכח, כיוון שלא מדובר בפרויקט הטמעה אלא בשירות סביב השעון שהלקוח משלם עבורו לפי צריכה. אצלנו השירות כולו כחלק ממחיר השירות".

"אנחנו פחות כפופים לרגולציות מה שמטריד אותנו לגבי מיחשוב ענן הוא הקטע הכלכלי. קשה להוכיח את ההוזלה בעלויות פתרונות הענן", כך אמר **גדי הולדנברג**, CTO אודיוקודס. לדברי הולדנברג, אודיוקודס היא חברה בינלאומית שמונה 700 עובדים. הוא אמר, כי "העברה לענן ציבורי היא האתגר בכדאיות עסקית. יש לנו כבר ענן פרטי

לדברי שובל, "אנחנו מובילים בשירות ניהול ואבטחת האי-מיילים בכל העולם. ניהול האי-מיילים הוא משימה קשה ומתישה, וההצעה שלנו מורידה את העלות והסיבוכיות, מעלה את רמת האבטחה ומאפשרת לארגון להתמקד בעסקי הליבה שלו. אנחנו מספקים לארגונים אפשרות לשלוח על התחום, לעשות קידוד על האי-מיילים, לעשות ארכוב בענן ולקבל שירותי המשכיות עסקית, גלישה מאובטחת והגנה על תחנות קצה. אנחנו יודעים לספק בענן גיבוי לכל תחנות העבודה".

"החיסכון התקציבי ורמת השירות הם החשובים ביותר", סיכם שובל. "אנחנו מציעים חסכון מוכח, כיוון שלא מדובר בפרויקט הטמעה אלא בשירות סביב השעון שהלקוח משלם עבורו לפי צריכה. אצלנו השירות כולו כחלק ממחיר השירות".

"אנחנו פחות כפופים לרגולציות מה שמטריד אותנו לגבי מיחשוב ענן הוא הקטע הכלכלי. קשה להוכיח את ההוזלה בעלויות פתרונות הענן", כך אמר **גדי הולדנברג**, CTO אודיוקודס. לדברי הולדנברג, אודיוקודס היא חברה בינלאומית שמונה 700 עובדים. הוא אמר, כי "העברה לענן ציבורי היא האתגר בכדאיות עסקית. יש לנו כבר ענן פרטי

לדברי שובל, "אנחנו מובילים בשירות ניהול ואבטחת האי-מיילים בכל העולם. ניהול האי-מיילים הוא משימה קשה ומתישה, וההצעה שלנו מורידה את העלות והסיבוכיות, מעלה את רמת האבטחה ומאפשרת לארגון להתמקד בעסקי הליבה שלו. אנחנו מספקים לארגונים אפשרות לשלוח על התחום, לעשות קידוד על האי-מיילים, לעשות ארכוב בענן ולקבל שירותי המשכיות עסקית, גלישה מאובטחת והגנה על תחנות קצה. אנחנו יודעים לספק בענן גיבוי לכל תחנות העבודה".

"החיסכון התקציבי ורמת השירות הם החשובים ביותר", סיכם שובל. "אנחנו מציעים חסכון מוכח, כיוון שלא מדובר בפרויקט הטמעה אלא בשירות סביב השעון שהלקוח משלם עבורו לפי צריכה. אצלנו השירות כולו כחלק ממחיר השירות".

"אנחנו פחות כפופים לרגולציות מה שמטריד אותנו לגבי מיחשוב ענן הוא הקטע הכלכלי. קשה להוכיח את ההוזלה בעלויות פתרונות הענן", כך אמר **גדי הולדנברג**, CTO אודיוקודס. לדברי הולדנברג, אודיוקודס היא חברה בינלאומית שמונה 700 עובדים. הוא אמר, כי "העברה לענן ציבורי היא האתגר בכדאיות עסקית. יש לנו כבר ענן פרטי

האחד, וחיוב מרכזי על השירותים והיישומים המסופקים באמצעותו". לדברי מוטולה, "ערכנו שינוי בקבוצת הייעוץ של החברה, וכיום היא מוטה כולה לכיוון מיחשוב הענן. כך, היא מטפלת בהובלת התהליך, כשהארגונים מקבלים 'מסע לענן'. הוא ציין שלמרות היבטים הטכנולוגיים במימוש מיחשוב ענן, "הרי הדבר החשוב הוא האנשים. יצאנו עם מודל של הכשרת מומחים לענן, שכולל הסמכה לתחום החדש והמתאגר הזה".

"מיחשוב ענן מתאים לחברה גלובלית"

"יש במיחשוב ענן פוטנציאל גדול עבור חברה בינלאומית בגלל היתרונות הגלומים בו - ביצועים טובים, רוחב פס ותחזוקה קלה. מיחשוב ענן מתאים לחברה גלובלית", כך אמר **מאיר מושקה**, מנמ"ר אורמת. אורמת, אמר מושקה, "עוסקת באנרגיה חליפית ירוקה ופרוסה בכל מקום בעולם. המשתמשים מפוזרים גם הם. במצב זה, שירותי ענן הם הכרחיים. כבר יותר משבע שנים שיש לנו ענן פרטי".

לדבריו, "הפוטנציאל שאני רואה בענן ציבורי בא לידי ביטוי בעיקר כשהגישה היא של ביזור מערכות וקבלת רחבי פס. הפוטנציאל העיקרי בענן ציבורי הוא בהמשכיות עסקית. באמצעות הביזור מתקבלת שרידות גבוהה יותר. הוצאה החוצה של התשתיות מורידה כאב ראש גדול בהיבט הטיפול



מאיר מושקה

בנותנים".

הוא סיכם בציינו, כי "הספקים צריכים להיות יציבים כלכלית ולתת פתרון גיבוי טוב משלהם לעצמם, אחרת ההמשכיות העסקית של הלקוחות תיפגע. בהיבט האבטחה אני לא דואג".

חיבור הענן לתהליכים הפנימיים של הארגון

סבטלנה סטולירוב, יועצת מיחשוב ומימוש תהליכים ב-BMC ישראל, המיוצגת בארץ על ידי חטיבת ניהול המערכות של מטריקס, ציינה ש-"אנחנו נותנים פלטפורמה לניהול הענן שכוללת ניהול של תשתיות עם משאבים פיזיים ווירטואליים ותוכנה כשירות (SaaS), ובקרב נספק פלטפורמה לניהול מיחשוב ענן מקצה לקצה. ניתן תמיכה וכלים בכל תחום, החל מהתכנון דרך תפעול הענן במהלך הבנייה שלו ועד להכנסתו בצורה אוטומטית. נסייע לארגונים בהלימה לרגולציות וממשל ענן".



סבטלנה סטולירוב

"הפתרון של BMC מאפשר למנמ"ר לראות אילו שירותים מתאימים לו, על בסיס קטלוג השירותים", אמרה סטולירוב. "בקטלוג השירותים אנחנו מספקים שכבה לוגית נפרדת". לדבריה, "על הלקוח הארגוני להחליט על הפתרון הנכון ולקבל יכולת גמישה לספק שירותים. עליו לערוך מדיניות הקצאה של השירותים אותם הוא מספק בענן - דבר שייעשה על בסיס קיבולת ו-SLA שנקבע. אנחנו עוזרים לספק את השירות עצמו וגם לחשב את החזר ההשקעה המתקבל בשל חיוב תשלום על השירותים המסופקים. אנחנו, ב-BMC, עושים זאת על כל פלטפורמה ומחברים את מיחשוב הענן